

Katuse tellimine oli imelihtne!

Eestimaise ettevõtte AS Toode katused on koduteemaliste väljaannete reklaamides meile silma jäänud juba aastaid ja seetõttu katusevahetuse mõtte edenedes nende poole pöördusimegi. AS Toode avaldas muljet ka oma pikaajalise tegutsemise ja kogemusega, mis lisas kindlustunnet. Etteruttavalt võime öelda, et ei pidanud pettuma! Aga kõigest järgemööda.

Neil on üle Eesti kõigis maakondades oma esindaja ja kontor, samuti töömehed, mis oli meile väga oluline. Plaan oli vahetada suvemaja katus Lõuna-Eestis, aga ise me töötame ja viibime suurema osa ajast Tallinnas ja seetõttu pidevalt kohal käia pole lihtsalt mõeldav.

Esimese kontakti peale paluti saata suvemaja fotod. Müügiinseneri töö lihtsustamiseks lisasime siiski ka mõned mõõdud ja lühikirjelduse soovitud töödest. Mõtlesime, et parim oleks, kui meister ise saaks objektiga tutvuda, aga piisava täpsusega tööde maksumuse pidi ka niimoodi saama. Eks see esialgu veidi imestust tekitas, aga kui hiljem kulud kokku löime, siis tõesti, esmase pakkumise ja tegeliku arve vahe oli alla 5%. AS-i Toode meister käib siiski enne tööga alustamist ikka ise mõõtnud ja täpsustamas. See on vastutuse küsimus, paigaldaja ja mõõtja peaks olema üks ja sama katusemeister.

Meie valikuks oli kiviprofiiliga profiilplekk. Paljud küll peavad seda kivitakuse odavaks koopiaks, ent meie maja arvestades olid sel siiski mitmed eelised: kergus, paigalduskiirus, väga hea värvivalik ja asjaolu, et naabrite samasugusel majal oli ka kiviprofiil. Erinevused profiilide ja pinnakatete vahel suutis müügiinsener

meile selgeks teha juba telefoni teel, lisaks saatis ta meile pakkumisi nii soodsamatele kui kvaliteetsematele katetele ilma liigse infouputuseta. Värvitoonide valik võttis silme eest kirjuks, aga meie valik oli tumehall. Pakkumised olid kenasti lahti kirjutatud, saime lihtsalt aru, kui palju maksab materjal (eraldi oli lausa katusepleki osa ja lisatarvikud), kui palju töö. Võtsime veel kaks pakkumist teistelt firmadelt, aga need olid napolisõnalised ja ebaselged. Meie suguvõsas on ehitajaid palju, saime nendega kaubale ning ostsime AS-i Toode käest seekord vaid materjali. AS-i Toode paigalduse hind ei olnud palju kõrgem ja garantiid arvestades on hind kindlasti õiglane. Üle 20 aasta tegutsenud firma võtab ilmselt jutule ka viie aasta pärast, kui selleks peaks vajadus tekkima.

Tellitud kaup saabus meile nädalaga. Kraanaga auto tõstis kauba maha, lisaplekid ja -tarvikud olid kenasti kilepakendites. Mis meile AS-i Toode juures väga meeldis: nad kutsusid enne osutehingut meid ja meie ehitajat enda juurde koosolekule. Tundus tüütu, aga kohal olles saime aru, et hoiaime nii kokku hulga aega ja hilisemaid täpsustavaid telefonikõnesid. Meister sai rääkida tootjaga

nagu asjatundja asjatundjaga ja sedasi lahendati meie katus viimse detailini nagu rätsepäülikond. Harjaplekid õigete kaldenurkadega, korstna- ja vintskappide ümbruste liiteplekid õiges pikkuses ja õigete nurkadega jne. Lisaks said vihmaveerennid ühes tükis ja jätkudeta. Vaid paanide puhul tekkis teatavaid kadusid, aga see pidi olema normaalne. Tehased toodavad ilma kaldlõigeteta profiilplekke ja need lõiked tehakse kohapeal – ühtegi tervet paani üle jääda ei tohtinud ja ei jäänud ka. Seega lahendati meie katus väga professionaalselt ja ülimaltäpsusega, mis hõlbustas tunduvalt ka paigaldaja tööd. Mõned lisaplekid soovitati teha pärast katuseplekkide paigaldust, mis venitas tööde lõpetamist nädala võrra, aga tulemus sai lõpuks väga hea.

Ilmselt on meil AS-iga Toode veel kokkupuuteid tulemas, kuna peame paigaldama ka lumetõkked lillepeenarde kaitseks ja katusealuse valmis saades plaanime veel katuseakna panna. Need tööd soovitati küll kohe koos katusega teha, aga seekord jäid oma aega ootama. Kokkuvõttes kulus meil väga suure tööna tundunud ettevõtmise ideest teostuseni vähem kui kolm nädalat.

Tekst: Aksel Kaarvee Pilt: Toode AS

