

ikka paar-kolm marka. Mark oli aga kõva valuuta. Oli tavaline, et teenisin 500 rubla päevas, lõbus elu oli muidugi.”

Tarmo Noop teab, et elus on vahel vaja teha ka kannapöördeid. Ja riskima peab. Liikudes šveitseri auväärsest ametist pärast TPI majandusteaduskonna lõpetamist Tarmeko välismajandussuhete spetsialistik, vähenes mehe palk esitsa 20 korda. “Uues ametis teenisin kuus 450 rubla ja tuli õppida hoopis teismoodi elama. Siis mõtlesin mitu korda, kas tegin ikka õigesti ... Vist ikka tegin,” lisab ta nüüd tagasi vaadates, muie suul.

## MUUSIKU VÕI MAJANDUSE KUTSUMUSE VALIK

Tarmo Noobi tee oleks soodsate võimaluste kokku lagedes võinud ka ettevõtluse alalt hoopis kõrvale triivida – eriala valikul oli tõsiseks alternatiiviks konservatooriumi muusikaõpingud. Kahes aastat klaveriõpinguid, seejärel uus pill – saksofon.

“Mõtlesin toona, et kui sõjaväkke minek, siis on saksofoni ehk igal pool vaja, mingi omamoodi enesealalhõiu instinkt oli vist ... Ja sattusin õppima Olev Vestmani käe alla, Suveniiri laulja, hästi tore isiksus oli.”

Ka 21. sajandil on juhust tabanud kuulajail Tarmo Noobi saksofonimängu mõned korrad nautida õnnestunud: “Rein Kilk palus Pärnu Kuursaali avamisel, et tee paar lugu. Tegin. Oma töötajale olen ikka ka esinenud, kui natukese proovida, tuleb meelde küll. Lood said mul juba kooliajal üsna ruttu selgeks, ainult õpetaja nägi mind läbi ja naeris, et ega sa tegelikult vist täna kuigi kaua pole harjutanud,” naerab mees.

Saksofonimäng tuli Noobil küll hästi välja, ent ühel hetkel tuli valida – kas majandus või muusika.

Majandus võitis. Noor Tarmo Noop tahtis kodust eemale ning TPI tööstuse juhtimise ja planeerimise eriala pakkus just paraja doosi vabadust ja omailoomingu võimalust: “Näiteks pidime kursusekaaslasega tegema Riikliku Aktsiaseltsi Ookean kohta kursusetöö. Töö sai põhjalik. Kordagi me kohal ei käinud, aga võtsime ENE lahti ja tuletasime majandusnäitajad, ühtki reaalsel numbrit me ei teadnud. Tööl oli siiski oma kindel struktuur ja õppejõud vist ei aimanudki, kuidas see valmis.”

## 11 AASTAT JA IGAV EI HAKKA

Noobil on jutuajamise vältel ilmselgelt südamel A. Le Coqi tööstuse hea käekäik. Mees on oma postil töötanud üksteist aastat ega näi väsivat.

“Kuni äri- või majanduskeskkond muutub, kuni tekivad uued väljakutsed, niikaua igav ei hakka. Ja kui turuosa, käive või kasum kasvab, ettevõtte areneb, siis juht õigustab talle pandud lootusi,” sõnab Noop. “Laisaks muutuda ei saa, juba konkurendid hoolitsevad selle eest. Ja täna mul veel on, mida anda, seda on näha ka numbritest.”

Noobi juhitava A. Le Coqi õlletööstuse majandusnäitajad on tõepoolest aasta-aastalt ülespoole rühkinud. “Meil on juba kaua mitte õlle, vaid jookikeskne strateegia. Mahlaid, spordijoojaid, longeroode, karastusjoojaid, siidrid, energiajoojaid, veed, siirupid, õlled – kui ühes segmentis toimub langus, on see suudetud tasa teha turuosa võitmise või teiste segmentide tõusu arvel,” sõnab Noop. “Igal aastal töötame igas tooterühmas välja kolm uut ideed, üks neist viiakse ka ellu – tänava oli



**LOVERO 20 799.- 25 999.-**



**MENDOLO 3S 29 843.- 37 303.-**



**TEIDE 04 27 090.- 45 151.-**



**SERINA 19 895.- 24 869.-**



**COLIMA 29 940.- 49 900.-**



**ETNA 37 043.- 61 738.-**



**TAMANO 25 980.- 43 300.-**



**MARONO 28 637.- 35 796.-**



**KAMINAKODA**

kaminakoda@raidkivi.ee  
www.raidkivi.ee

## Salong KAMINAKODA

TALLINN: Pärnu mnt 139e/2, tel 677 6977 • Kohila tn 2a, tel 655 6654  
TABASALU: Ranna tee 13 (ladu-kauplus), tel 679 6113  
TARTU: Tähe 127E (XNord OÜ Kaminasalong), tel 56 615 954,  
www.xnordkaminad.ee