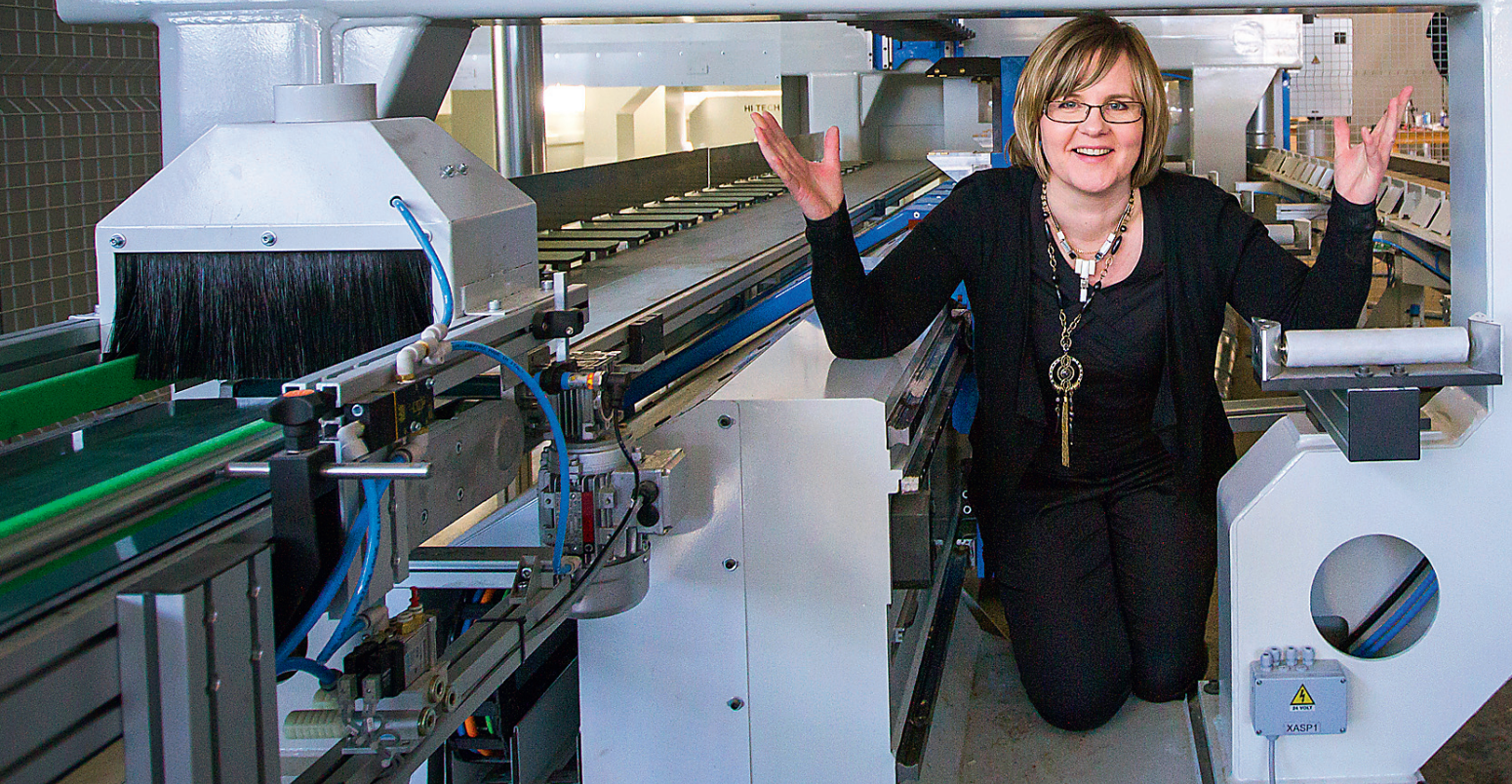


HI TECH WINDOW LINES



Uksed-aknad kallinevad. Tootjad investeerivad liinide automatiseerimisse

MARGE MÄNNISTU
kaasautor

Materjalide ja töökäte kallinemise tõttu tuleb tänava arvestada uste-akende kallinemisega, hoiatavad tootjad.

Uste-akende tarneaja ja hinna puhul mängivad rolli mitmesugused tegurid: kuhu ruumi ja millistel eesmärkidel avatäiteid vajatakse, millist materjalist, kui heli- ja soojuskindlaid ning turvalisi tooteid soovitakse, millise värvi või kujuga tellitud uks või aken peaks olema jne.

”**Hinnatõus on paratamatu ka seetõttu, et kui ettevõtte soovib muu maailmaga võrreldavaid tooteid valikusse juurutada, tuleb enne teha märkimisväärseid investeeringuid.**

Eerik Kirs, Aknatehas OÜ juhatuse liige

Hinnad, nagu ka tarneajad, sõltuvad töö keerukusest ja spetsiifilisusest.

Terendab hinnatõus. “Sel aastal oodatakse üldiselt mõningast majanduskasvu, millel on otsene mõju ehitussektorile. Seoses sisendite kallinemisega on oodata ehitushindade tõusu. Sellest ei jää ilmselt puutumata ka akende väljamüügihinnad,” räägib ASI La-sita Aken tegevdirektor Helena Randoja.

“Energia kallinemine ja

majanduse elavnemisest tingitud töäjõu liikumine mõjutavad otseselt toodete omahinda. Seetõttu võib avatäite puhul sel aastal 10–15%st hinnatõusu eeldada,” lisab ta.

Hinnatõusu ennustab ka Aknatehas OÜ juhatuse liige Eerik Kirs. “Meie akende ja uste hinnad kerkivad 5–10%, kuna nii töäjõu- kui ka üldised tootmiskulud pidevalt kasvavad. Ühtlasi suurenevad toodete euronõuetega vastavusse viimise kulud,” ütleb ta.

“Lähiajal on Eestis hinna-